

AVIS D'APPEL D'OFFRES

**Sélection d'un cabinet pour l'administration d'une formation sur le thème :
« Techniques de vente à l'attention des commerciaux Entreprises » dans le
cadre du programme « Wenovate to Perform ! ».**

Dans le cadre de son plan de formation 2025, AFG Holding lance un appel d'offres pour sélectionner un cabinet spécialisé dans la formation en techniques de vente.

Public cible : commerciaux des filiales bancaires du Groupe AFG (environ 100 participants répartis sur 6 pays).

Le cahier des charges est disponible sur simple demande par mail aux adresses suivantes

- appeldoffres@atlantic-group.net
- directionformationgroup@atlantic-group.net
- h.zamble@atlantic-group.net

Dates clés :

- Date d'envoi de l'avis d'appels d'offres : 30/04/2025
- Date limite d'envoi des questions : 07/05/2025
- Date limite de réception des propositions : 13/05/2025 à 18h00 GMT

Mode de soumission : par messagerie électronique (e-mails) exclusivement.

Critères de sélection :

- Expérience prouvée en formation Techniques de Vente.
- Approche méthodologique.
- Qualité de l'équipe de formateurs.
- Proposition financière compétitive.

NB : Cette consultation est strictement confidentielle et non cessible. Réception des offres